



## Agenten van EstaMar International zijn slim.

### “Slim werken in de makelaardij”:

- Hoe kan ik nog beter een huis verkopen?
- Voldoende toegevoegde waarde weten te creëren;
- De vertrouwenrelatie weten op te bouwen en deze weten te verstevigen;
- Authentiek blijven, dus blijf te allen tijde jezelf;
- Eenheid in communicatie krijgen, waarbij de EstaMar International kernwaarden gerespecteerd worden;
- Het rendement van de gesprekken verhogen, dus nog beter inventariseren;
- Begrijp ik, wat de klant bedoelt? En hoe haal ik eruit wat hij bedoelt? Wat is belangrijk voor de klant?;
- Type mensen en omgang daarmee;
- Argumenteren met de verkregen informatie over de klanten;
- Afsluiten (*“Always be closing”*);

"Wij zijn de eerste Agentenorganisatie in de Benelux die zich wereldwijd gaat richten op onroerend goed. Er zijn wel al internationale organisatie, maar niet die hun oorsprong in Nederland hebben. Hiermee richten wij ons vooral op de behoefte van de Nederlandse kopers in het buitenland. De eerste agentenvestigingen van EstaMar zijn inmiddels geopend. Einde van het jaar verwachten wij minimaal 10 vestigingen te hebben. EstaMar International verwacht dat eind 2008 ruim 25 kantoren in meer dan 20 landen zich hebben aangesloten bij het netwerk."



Wij van EstaMar International zijn wereldwijd altijd op zoek naar kopers, verkopers, geschikte samenwerkingspartners en enthousiaste professionals. De kracht van EstaMar International zit in de gevestigde naam en faam sinds 1998. Daar kunt U als aankomende agent en of landen Manager op meeliften.

### **Wat bied EstaMar International zijn agenten**

- Een internationaal bekende en goede naam en uitstraling
- De mooiste projecten in meer dan 20 landen, o.a. Spanje, Turkije, Frankrijk, Dubai en Marokko, Duitsland
- Hoge Commissies
- Gezamenlijke campagnes
- Een eigen Agenten Handboek
- Eigen online Makelaars Systeem met uw eigen database met log in code
- U kunt uw objecten direct op de site zetten
- Wekelijkse digitale nieuwsbrief versturing naar 19.000 klanten
- EstaMar verzorgt de malingen u de klanten
- Uitstekende marketing door reclame en beurzen
- Lage jaarlijkse bijdrage alleen voor het Internet en het Online systeem
- EstaMar International staat vaak bovenaan bij alle zoekmachines
- Eigen e-mailadres als voorbeeld u achter naam en dan @estamar.com
- Een groot netwerk en leadgenerator voor de agenten
- Binnen 14 dagen bent u aan het werk om geld te verdienen

Naast bovengenoemde, zijn er diverse extra redenen om u als Agent aan te sluiten bij EstaMar International.

### **Wij zijn o.a. aangesloten en mede eigenaar bij:**

[www.franq.info](http://www.franq.info)

[www.inmolink.net](http://www.inmolink.net).

[www.siteplein.nl](http://www.siteplein.nl)

### **EstaMar News**

Bovendien heeft EstaMar International zijn eigen "Nieuws Station" voor Nederlanders die actief zijn op het gebied van onroerend goed in het buitenland:

[www.buitenlandsgoed.nl](http://www.buitenlandsgoed.nl)



### **EstaMar Landen nieuws**

EstaMar International heeft zijn eigen landstart informatie site,s:

[www.landstart.nl](http://www.landstart.nl)

Met onder andere info over:

Spanje, Turkije, Dubai, Marokko ,Bulgarije. Andere landen zijn in de maak

Bovenstaande landen sites worden bij gehouden door onze eigen agenten en afdelingen

[beheer@estamar.com](mailto:beheer@estamar.com)

### **Info**

Tijdens een persoonlijk gesprek zou ik graag kennis willen maken en kijken of en in hoeverre we kunnen gaan samenwerken.

Mail naar [drost@estamar.com](mailto:drost@estamar.com)

H Drost

*Algemeen directeur.*